

ECONOMIE INDUSTRIELLE DE LA DEFENSE

Jean-Paul HEBERT (Ecole des hautes études en sciences sociales)
1998

1 LE SYSTEME FRANÇAIS DE PRODUCTION D'ARMEMENT EN MUTATION

1.1 nature du militaire

- * Les classiques
- * les marxistes
- * les keynésiens
- * caractérisation économique du militaire

1.2 nature du système de production

- * la notion de CMI : contenu et ambiguïtés
- * le concept de méso système
- * un système en régulation administrée

1.3 la mutation du système

- * les compromis institutionnalisés fondateurs
- * Remise en cause interne et externe de ces compromis
- * d'une régulation administrée à une régulation concurrentielle

2 LES PRODUCTEURS D'ARMEMENT

2.1 performances économiques des firmes françaises

- * les chiffres d'affaires
- * la rentabilité
- * l'emploi

2.2 le domaine nucléaire

- * spécificité de la production nucléaire militaire
- * Les acteurs de la filière nucléaire
- * La remise en cause d'un financement d'efficience

2.3 le domaine aérospatial

- * Le lien à l'Etat
- * les producteurs
- * l'évolution vers la firme E

2.4 l'électronique de défense

- * Emergence et extension de l'électronique de défense
- * Le réseau des producteurs et la place de l'Etat
- * Les recompositions transfrontières

2.5 les productions classiques

- * poudres et explosifs
- * armement terrestre
- * constructions navales
- * Marchés terrestres, marchés navals

3 STRATEGIE DES FIRMES

3.1 L'adaptation au changement

- * Filialisations
- * activité civile, activité militaire
- * la question de la reconversion.

3.2 l'exportation

- * mesures nationales des transferts
- * mesures internationales
- * évolution de la place de la France
- * Transferts et commerce extérieur
- * Les compensations
- * les effets de série

3.3 les industries européennes

- * l'industrie britannique
- * l'industrie allemande
- * l'industrie italienne
- * l'industrie espagnole
- * l'industrie suédoise et les autres industries européennes

3.4 les alliances européennes

- * La coopération
- * les alliances industrielles
- * le marché européen

4 LES RELATIONS AVEC L'INDUSTRIE AMERICAINE

4.1 évolution de l'industrie US

- * la restructuration de l'industrie US

- * l'évolution des crédits
- * l'évolution des exportations

4.2 de la tentation du monopole à la multiplication des coalitions ad hoc

- * "vers un monopole américain ?"
- * l'adaptation aux réactions européennes : la multiplication des accords sectoriels
- * Au-delà du problème transatlantique, le développement de l'Extrême-Orient.

5 L'ETAT ET LA PRODUCTION D'ARMEMENT

5.1 nationalisations et privatisations

- * Difficultés de la programmation militaire
- * l'évolution des crédits d'équipement
- * le mouvement de désengagement de l'Etat

5.2 Le problème des coûts

- * Les facteurs de la dérive des prix
- * Mesure du phénomène
- * l'objectif d'abaissement des coûts

5.3 Gestion des programmes

- * La gestion des programmes majeurs
- * Le problème des étalements et réductions de programme

5.4 moyens de contrôle de l'Etat

- * Finalités du contrôle politique
- * Remise en cause des moyens traditionnels du contrôle
- * les moyens adaptés à la situation nouvelle