

TABLE DES MATIERES de la synthèse (pages 26-94)

Le système français de production d'armement : d'une régulation administrée à la sécularisation.....	26
1 Genèse, gloire et déclin du système français de production d'armement	26
1.1 La mise en place du SFPA sous l'égide de l'Etat.....	26
11.1 Inadaptation du concept de complexe militaro-industriel	27
Limites de la notion de CMI.	28
Hétérogénéité de l'"institution militaire".....	30
11.2 Le rôle de l'Etat dans la constitution du SFPA	31
1.2 Le fonctionnement du SFPA dans sa période classique	32
12.1 un système politico-stratégique au cœur de l'Etat.....	32
12.2 Un mode de régulation administrée.....	34
+ Antagonismes globaux politico-stratégiques.....	36
+ Contradictions sociales.....	37
+ Contradictions liées à l'appareil militaire.....	37
+ Contradictions liées au système industriel.....	38
12.4 un ensemble organisé autour d'un noyau dur.....	38
1.3 Le blocage et le basculement du SFPA	43
13.1 la dérive des prix, analyseur du blocage.....	44
13.2 insuffisance de la fonction de critique politique.....	46
132.1 Efficacité du système quant aux coûts de transaction.....	46
132.2 La contestabilité politique des marchés, condition interne de la pérennité de ce mode de régulation.....	48
132.3 La fonction de critique politique, facteur d'équilibre par rapport à la dérive des prix.....	50
13.3 Le basculement des compromis fondateurs.....	52
133.1 mutation de la doctrine de défense.....	53
133.2 Mutation des arbitrages dans l'appareil militaire	56
133.3 Mutation du cadre européen.....	57
133.4 Mutation du compromis industriel entre l'Etat et les firmes.....	58
133.5 Mutation du compromis social.....	61
133.6 destructuration de la DGA, destructuration du système.....	63
2 La sécularisation de la production d'armement dans le contexte de la nouvelle course aux armements.....	64
2.1 La tentative d'une industrie européenne de défense	64
21.1 L'Europe est la prochaine étape	64
21.2 Les difficultés de la période 1995-1997.....	65
21.3 la naissance de l'Europe de l'armement.....	66
21.4 les transformations françaises.....	67
Evolution 1992-2004 des effectifs des firmes	72
2.2 L'adaptation de la stratégie US.....	73
22.1 la tentation du monopole.....	73
22.2 Coalitions ad hoc et liens renforcés.....	74
2.3 le contexte nouveau de l'affrontement économique avec les Etats-Unis.....	75
23.1 La course aux armements, lieu décisif de l'affrontement transatlantique.....	75
23.2 Concurrence oblique protéiforme.....	77
232.1 Arguments juridiques	78

232.2 Pressions politiques	79
232.3 Les mesures protectionnistes ouvertes ou déguisées :	80
232.4 Espionnage économique,.....	81
23.3 Contournement industriel	81
23.4 initiatives de dissociation	83
23.5 Le face-à-face EU-UE	83
23.6 L'extension du champ d'activité diplomatique américain à l'Afrique.	86
23.7 L'affrontement en extrême-orient.	88
Mais cette « photographie » des échanges est un point de vue statique qui n'intègre pas l'ensemble des évolutions en cours dans la zone, évolutions qui se révéleront demain primordiales dans la construction des nouvelles alliances industrielles.	89
3 Les défis à relever :	90
réussir et élargir la concentration.	90
De nouvelles relations Etat(s)-Firmes	90
Un nouvel équilibre transatlantique.....	94
TABLE DES MATIERES de la synthèse (pages 26-94)	95